



Chargé(e) d'affaires Autoconsommation (H/F)

Lieu : Nîmes

Contrat : CDI

Produire et consommer localement une électricité verte constitue l'un des enjeux majeurs de la prochaine décennie en France. Dans ce contexte, les projets en autoconsommation constituent une réponse de premier plan et ainsi un fort relais de croissance potentiel pour VSB énergies nouvelles. Afin de développer son activité autoconsommation, VSB énergies nouvelles cherche un(e) chargé(e) d'affaires pour le pôle autoconsommation.

MISSIONS

Rattaché(e) au Responsable autoconsommation vos principales missions sont les suivantes :

Développer l'activité grâce à une prospection proactive

- ✓ Identifier des prospects potentiels en alliant méthode et opportunisme ;
- ✓ Aller à la rencontre des prospects pour présenter l'offre VSB et convaincre de son bien-fondé ;
- ✓ Assurer une veille et une analyse fines des différents appels d'offres lancés pour juger de l'opportunité de se positionner ;
- ✓ Construire et animer un réseau d'acteurs en lien avec l'écosystème de l'autoconsommation ;

Développer l'activité grâce à la conception de solutions adaptées aux sites identifiés

- ✓ Recueillir les données essentielles à la conception de la solution d'autoconsommation ;
- ✓ Echanger avec les propriétaires/consommateurs sur les éventuelles attentes/contraintes ;
- ✓ En binôme avec le Chargé de projet autoconsommation et en étroite collaboration avec le pôle Ingénierie : participer à la conception de la solution technique ;
- ✓ Adapter la base contractuelle à chacun des projets à travers notamment la définition des niveaux financiers associés (promesse de bail, bail emphytéotique, contrat de prestations de services énergétiques) ;
- ✓ Présenter la solution retenue et assurer la mise œuvre des contrats ;

Développer l'activité grâce à l'amélioration continue :

- ✓ En capitalisant sur les retours d'expérience,
- ✓ En assurant une veille technologique et marché ;
- ✓ En étant force de proposition au sein de l'équipe autoconsommation mais aussi plus globalement au sein de l'entreprise.

QUALITES ET COMPETENCES REQUISES

BAC +3 minimum et une première expérience significative dans le secteur photovoltaïque

Votre capacité à adresser des aspects commerciaux, techniques, contractuels et réglementaires, sont autant de gage de réussite sur ce poste.

Par ailleurs, nous recherchons une personne incarnant les valeurs de VSB Energies Nouvelles à savoir : convivialité ; durabilité ; esprit d'équipe ; conquête ; responsabilité ; autonomie ; honnêteté.

Outils : Maîtrise du Pack Office et des systèmes d'information géographique.

Autre : Permis B.

Pour postuler rendez-vous sur : <https://www.welcometothejungle.com/fr/companies/vsb-energies/jobs>

Website : <https://www.vsb.energy/fr/fr/home/>

LinkedIn : <https://www.linkedin.com/showcase/vsb-%C3%A9nergies-nouvelles>

Nos valeurs : #convivialité #durabilité #esprit d'équipe #conquête #responsabilité #autonomie #honnêteté