



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für Dresden:

## PROJEKTMANAGER VERTRIEB WINDPARKS (m/w)

### WELCHE AUFGABEN ERWARTEN SIE:

- Eigenverantwortliche vertriebliche Begleitung des Verkaufsprozesses von Erneuerbare-Energien-Projekten
- Kommunikation und Schnittstellenmanagement zum Kunden und zu allen Projektbeteiligten innerhalb der verschiedenen Planungsphasen
- Einholung und Überprüfung von Angeboten während der Verkaufsphase
- Erstellung und Prüfung von Verkaufskalkulationen
- Durchführung der Due-Diligence-Prüfungen und der Vertragsverhandlungen
- Kontaktpflege zu Investoren und Kunden

### WELCHE VORAUSSETZUNGEN BRINGEN SIE MIT:

- Akademischer Abschluss im Bereich der Wirtschaftswissenschaften
- Vorzugsweise Berufserfahrung im Vertrieb von Kapitalanlagen oder Investitionsgütern
- Großes Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen sowie ausgeprägte Kundenorientierung
- Versierter Umgang mit MS-Office
- Gute Englischkenntnisse

### WIR BIETEN IHNEN:

- Ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre und kollegiales Miteinander
- Individuell zugeschnittene Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchie und schnelle Entscheidungswege
- Spannende Entwicklungschancen durch starkes internationales Wachstum
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben
- Bereichsübergreifende Projekt- und Teamarbeit

### BEWERBUNG BITTE UNTER:

[www.vsb.energy/karriere](http://www.vsb.energy/karriere)

### AUS ÜBERZEUGUNG FÜR ERNEUERBARE ENERGIEN :



INSTALLIERTE LEISTUNG

**868** MW



ÜBER

**200** MITARBEITER



PROJEKTVOLUMEN

**1,3** MRD. EUR



SEIT

**1996**

### BEI FRAGEN:

Frau Anke Dörner | Externe Rekruterin | VSB Neue Energien Deutschland GmbH  
Tel. +49 351 211 83 400 | [anke.dorner@vsb.energy](mailto:anke.dorner@vsb.energy)

energy for you